

NOFIQ systems, ASTRON en AstroTec ontwikkelen innovatief brandbeveiligingssysteem

Deel uw idee, heb vertrouwen in anderen en werk samen!

Grote branden zijn vaak het gevolg van kortsluiting of overbelasting in kleine elektrische ruimtes. Het beveiligen van deze objecten, zoals schakelkasten en meterkasten, waar brand zou kunnen ontstaan is essentieel om grote branden te voorkomen. Dit idee kwam vanuit de ondernemers Peter Plaizier en Nando Koelewijn. ASTRON leverde de kennis, AstroTec Holding zette het project commercieel voort en samen ontwikkelden ze een zeer innovatief product: het NOFIQ brandbeveiligingssysteem.



Van links naar rechts: Peter Plaizier (Nofic), Jorijn Storm (redactie), Arnold van Ardenne (Astron), Roelof ter Mors (redactie) en Henk Dijkstra (Astrotec).

Verstand van draadloze communicatie

Vanuit het brandbeveiligingsbedrijf SFA ontstond het idee voor een beveiligingsoplossing voor kleine elektrische objecten waar brand vaak ontstaat. Vroegtijdige detectie is van groot belang, maar even zo cruciaal is dat het systeem alarmeert en (draadloos) communiceert om de continuïteit van kritisch – efficiënte processen te waarborgen. “Wij dachten: ‘Als er iemand verstand heeft van draadloze communica-

tie dan is het wel ASTRON’,” vertelt Peter Plaizier, Business Developer bij NOFIQ systems B.V. “We zijn gaan bekijken wat we voor elkaar konden betekenen en uiteindelijk is daar een projectteam uit ontstaan.” Krachten werden gebundeld en er moest een product worden gecreëerd dat compact was en feilloos functioneerde met alle benodigde technologie. ASTRON heeft het idee ontwikkeld tot een professioneel product. Het resultaat was een compleet alarm-management-systeem. Plai-

zier: “We hebben hiervoor onze eigen listing met certificering moeten ontwikkelen. ASTRON heeft daar technisch een enorme rol in gespeeld.”

Arnold van Ardenne, directeur van ASTRON: “ASTRON heeft veel contacten met ondernemers met innovatieve ideeën, maar dit was een heel bijzondere en complexe vraag. Twee zaken waren van belang, namelijk dat het idee zou worden uitgebouwd naar een perfect systeem en dat er rekening gehouden moest worden met eisen waarvan niet precies duidelijk was wat die eisen waren.” Wanneer een idee commercieel of risicodragend wordt, schakelt ASTRON naadloos over naar AstroTec Holding B.V. (ATH), waar het project dan komt te liggen en verder wordt ontwikkeld. Directeur Henk Dijkstra: “Wanneer het gaat om een grotere projectomvang, is er meer geld nodig en moeten er meer participanten worden ingeschakeld. ATH kan krachten bundelen en een consortium oprichten. ASTRON is de echte kennispartij en wij zorgen voor de commerciële ontwikkeling. Inmiddels zijn wij medeaandeelhouder van NOFIQ en dus risicodragend, in tegenstelling tot ASTRON.”

Realisatie van het project

Vanaf het eerste uur was er een vaste club met deelnemende partijen. Dit waren



Het high-tech R&D laboratorium van Astron

SFA, van waaruit het idee ontstond, ASTRON en productontwikkelaar Spirid. Plaizier: "Spirid heeft gefungeerd als risicodragend industrieel ontwerper." Daarnaast speelde De Groot Installatiegroep een belangrijke rol. Dit bedrijf nam de fysieke installatie op zich. Door deze samenwerking is NOFIQ systems B.V. ontstaan en werd het product marktrijp gemaakt. "Het lastige was dat we wel financiering hadden gekregen voor de ontwikkeling van het product," licht Plaizier toe, "maar dat er vervolgens geen geld meer was om het in de markt te zetten. Toen is er een investeringsclub ontstaan, met als grootste risicodrager ZAP B.V. (investeringsmaatschappij van twee Drentse private partijen)." Dijkstra: We zijn op zoek gegaan naar meerdere risicofinanciers. Uiteindelijk is het een combinatie geworden tussen kapitaal van ZAP B.V., de NOM, de Frieslandbank en DIMS B.V., de bouwer van de elektronica." Van Ardenne: "Er is een complemen-

tair team ontstaan met totaal verschillende kwaliteiten." Plaizier: "Samenwerken is cruciaal, bovendien moet je vertrouwen hebben in andere partijen en je idee durven delen." Van Ardenne: "Dit soort projecten moet veel meer worden gestimuleerd vanuit de overheid, want er is een aanzienlijk aantal ondernemers met innovatieve ideeën die absoluut ontwikkeld kunnen worden. Er liggen nog veel meer kansen en mogelijkheden."

Het product in de markt

De markt van brandblussystemen is geen makkelijke, aangezien de wet- en regelgeving leidend is voor ondernemers en zij verplicht zijn om bepaalde preventieve maatregelen te nemen. Elke ondernemer is in principe voorzien van de basismaatregelen gebaseerd op ruimtebeveiliging,

Je moet vertrouwen hebben in andere partijen en je idee durven delen

maar NOFIQ wil ondernemers ervan overtuigen dat het nieuwe systeem een belangrijke aanvulling kan zijn naast een reguliere brandblusser of sprinklerinstallatie. Plaizier: "We hebben marktonderzoek laten doen om te peilen of verschillende partijen behoefte zouden hebben aan dit product. Verder zijn we als echte ondernemers op onze intuïtie afgegaan en dat is een goede zet gebleken." Inmiddels is er een netwerk opgebouwd van partijen in de Benelux die het product zullen gaan verkopen. Het product is gepatenteerd en op dit moment uniek. "Over een aantal jaren zullen er zeker concurrenten zijn, maar wij hebben een technische voorsprong van vijf jaar en die moeten we zien vast te houden", vertelt



Wat is ASTRON?

ASTRON is het Nederlands Instituut voor Radio Astronomie.

Ze houdt zich bezig met:

- Beheer van sterrenkundige faciliteiten op wereldniveau. Dit zijn waarnemingsfaciliteiten zoals de telescopen (schotels) bij Westerbork en LOFAR.
- Ontwikkeling van innovatieve technologieën en instrumenten
- Fundamenteel sterrenkundig onderzoek uitvoeren.

Wat kan ASTRON betekenen voor ondernemers?

- ASTRON kan een kennis- en adviespartij zijn voor ondernemers met innovatieve ideeën. Daarnaast kunnen ze onderzoek uitvoeren naar innovatieve productontwikkeling.
- Wanneer een product genoeg potentie heeft, kan AstroTec Holding B.V. worden ingeschakeld voor:
 - productontwikkeling
 - het vinden van participanten en het opzetten van een consortium
 - het verzorgen van subsidies
 - het eventueel fungeren als medeaandeelhouder.

Waar kunnen ondernemers zich melden?

Bureau Technology Transfer, te vinden via: <http://www.astron.nl/r-d-laboratory/technology-transfer/technology-transfer>

Plaizier overtuigend. Van Ardenne voegt toe: "Ondernemers moeten durven en zich tegelijkertijd realiseren dat het traject een periode van drie tot vijf jaar kan omvatten." Plaizier concludeert: "Hoewel we meer risicodragende participanten nodig hebben, zijn we al druk bezig met het sterk maken van het merk. Onze doelstelling is om met dit product de wereldmarkt te veroveren!" ■